

Consultant (m/w) für Business Systeme- und Lösungsvertrieb von Druck -und Multifunktionsgeräten

WIR SUCHEN für den Vertrieb von Konica Minolta Multifunktionssystemen sowie Solution-Software einen Business Consultant (m/w) für das Vertriebsgebiet Nordhessen.

Ihre Aufgaben:

- Qualifizierte Beratung und Betreuung unserer Kunden zu unseren Produkten von Konica Minolta Drucksystemen, Multifunktionssysteme, sowie Lösungen zur Optimierung der Dokumentenprozesse.
- Durchführung von Analysen und Erstellung von Dokumentkonzepten
- Gewinnung von Neukunden (Akquise)
- Betreuung von Bestandskunden
- Durchführung von Produktpräsentationen, Verkaufsverhandlungen
- After Sales Service

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kfm. Berufsausbildung und/oder Studium der Betriebswirtschaftslehre
- Mehrjährige Vertriebstätigkeit im Bereich IT-Lösungen
- Hohe Technik-Affinität und gutes IT-Wissen
- Regionale Marktkenntnisse

In persönlicher Hinsicht zeichnen Sie sich durch verkäuferisches Talent, Spaß im Umgang mit Menschen, hohes Engagement, Kommunikationsstärke, selbständige und prozessorientierte und strukturierte Arbeitsweise sowie Ihre Überzeugungskraft aus.

Wir bieten Ihnen

Ein anspruchsvolles und interessantes Aufgabengebiet mit einer umfassenden Einarbeitung. Kontinuierliche Weiterentwicklung und die langfristige Entwicklungsmöglichkeit in einem innovativen und wachsenden Start-Up(Unternehmen) sowie eine leistungsbezogene Vergütung.

Interessiert?

Wir freuen uns über ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Vergütungsvorstellung sowie des frühestmöglichen Eintrittstermins.

Per E-Mail an:

bewerbung@ebeling-office.de

Per Post an:

ebeling office GmbH
Schöne Aussicht 15
34587 Felsberg

Für Rückfragen erreichen Sie uns telefonisch unter:
05662-82938-0

e | **beling**
office gmbh

systeme | vertrieb | entwicklung | netzwerk

bizhub

www.ebeling-office.de

 **KONICA MINOLTA**